

# Mercado de tomadas e interruptores sente efeito da desaceleração econômica

**Fabricantes e distribuidores do setor estavam otimistas no ano passado, quando a norma que trouxe os requisitos gerais para os produtos do mercado foi revisada e publicada. Contudo, a situação econômica arrefeceu as vendas e deixou as previsões de crescimento mais sombrias**

No começo de 2015, os fabricantes e distribuidores de tomadas e interruptores industriais e prediais estavam bastante animados. Afinal, havia acabado de ser publicada a norma ABNT NBR IEC 60309-1:2015, que trouxe os requisitos gerais para este tipo de equipamento no Brasil. O documento atualizou as regras brasileiras que já estavam um tanto defasadas em relação às normas internacionais. Para se ter uma ideia, a última revisão desta norma no Brasil datava de 2005 e fazia referência a uma norma IEC de 1999. Esta já havia sido revisada, sendo publicada uma nova versão em 2012.

O motivo da excitação do mercado com o novo texto normativo deveu-se ao fato de que assim se tornavam facilitadas as transações comerciais entre empresas brasileiras e estrangeiras, já que uma tomada industrial fabricada no país, em conformidade, estaria novamente apta a receber um plugue de equipamento produzido no exterior, desde que este, obviamente, também estivesse de acordo com as normas internacionais relacionadas ao tema.

Passado um ano, parece que a animação dos fabricantes e distribuidores da área enfraqueceu. Não tanto com a nova norma, mas com os negócios realizados no país, que efetivamente confirmaram a tendência de queda prevista no último ano, conforme levantamento da revista O Setor Elétrico realizado com empresas do mercado de tomadas e interruptores. Em 2014, os fabricantes e distribuidores do segmento almejavam crescimento médio de suas empresas da ordem de 18%. Constataram, porém, uma elevação de 12%, o que fez com a expectativa de acréscimo para 2015 fosse corrigida para baixo, também 12%. Frustrando novamente os prognósticos, registrou-se um crescimento ainda mais desastroso, de somente 3%. Esperando recuperar-se ainda neste ano, as empresas projetam elevação

de 7%, que, não obstante maior do que o crescimento do ano passado, é bem inferior à elevação prevista para dois anos atrás.

A baixa do mercado e o consequente abatimento das empresas deste segmento também podem ser sentidos nos prognósticos referentes ao percentual médio de contratações e ao crescimento médio do mercado de tomadas e interruptores em 2016. Conforme a pesquisa, os fabricantes e distribuidores que, em 2015, estimavam um aumento médio de 17% no quadro de seus funcionários, esperam neste ano elevar em apenas 12% o número de seus empregados. Em relação ao crescimento médio do mercado como um todo, a previsão é ainda mais pessimista. Em 2015, as empresas esperavam uma elevação média do mercado da ordem de 8%. Em 2016, a expectativa é de que o acréscimo seja somente de 3,5%.

No que diz respeito aos fatores que devem influenciar o mercado em 2016, o item que mais se destaca é o mesmo da pesquisa feita no ano passado: a desaceleração econômica. Segundo 35% dos fabricantes e distribuidores que responderam ao levantamento, este é o quesito mais preocupante. Em segundo lugar, com 27% das indicações, vem o desaquecimento do setor da construção civil, que impacta diretamente as vendas de tomadas e interruptores prediais, por exemplo.

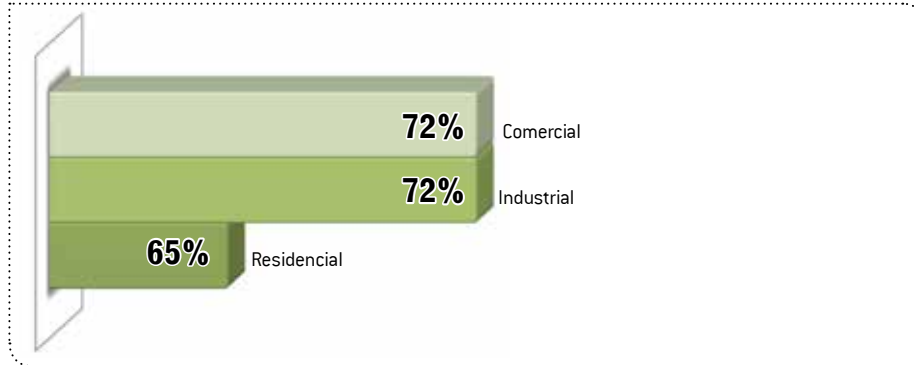
A pesquisa conta com outros números relativos ao mercado de tomadas e interruptores prediais, como principais segmentos de atuação e canais de venda; a utilização de certificações ISO; tomadas, interruptores e outros dispositivos mais comercializados; e percepção sobre o tamanho anual total dos mercados de interruptores e tomadas. Confira o levantamento na íntegra a seguir:



## Números do mercado de tomadas e interruptores industriais e prediais

A indústria e o comércio são os principais segmentos de atuação dos fabricantes e distribuidores do mercado de tomadas e interruptores. Conforme levantamento, 72% dos entrevistados afirmam ter estes setores como os mais importantes para a realização de negócios.

### PRINCIPAIS SEGMENTOS DE ATUAÇÃO



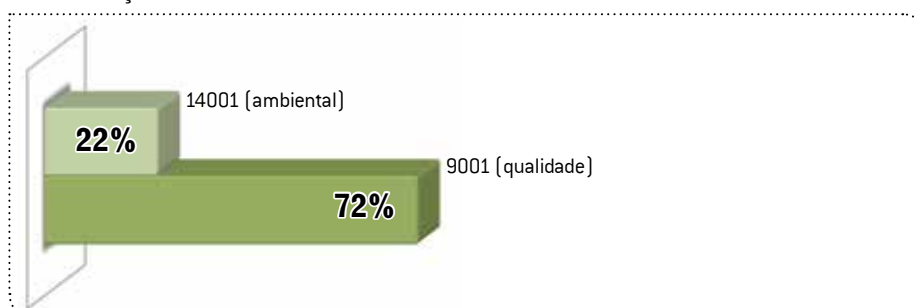
Se, na pesquisa do ano passado, a maioria das empresas entrevistadas (79%) apontou os distribuidores e atacadistas como principais canais de vendas de seus produtos, no levantamento deste ano, as revendas e os varejistas foram indicados como o canal mais importante. 80% dos fabricantes e distribuidores disseram isto.

### PRINCIPAIS CANAIS DE VENDAS



A certificação ISO 9001, de gestão de qualidade, continua sendo a mais citada pelas companhias que participam do levantamento. Se em 2015, 69% disseram contar com este tipo de certificado, em 2016 este número subiu para 72%. A ISO 14001, de gestão ambiental, permanece relegada a segundo plano. Na pesquisa do ano passado, apenas 21% afirmaram possuir tal certificação. No levantamento deste ano, este número subiu para apenas 22%.

### CERTIFICAÇÕES ISO



Interruptores para uso residencial e análogo – uso interno (65%), variadores de luminosidade – dimmer (59%) e sensores de presença (59%), foram citados como os itens mais vendidos segundo os fabricantes e distribuidores pesquisados. Pulsadores para uso hospitalar (28%) é o item menos procurado.

#### INTERRUPTORES E OUTROS DISPOSITIVOS MAIS COMERCIALIZADOS



Fabricantes e distribuidores dos mercados de interruptores para uso industrial e áreas classificadas, minuterias e sensores de presença afirmaram, em sua maioria, faturar até R\$ 10 milhões. Segundo o levantamento, o mercado mais rico é o de interruptores para uso residencial e análogo – uso interno, cuja maioria das empresas declarou faturar entre R\$ 100 milhões e R\$ 200 milhões.

#### Percepção sobre o tamanho anual total dos mercados de interruptores

	Até R\$ 10 milhões	De R\$ 10 milhões a R\$ 30 milhões	De R\$ 30 milhões a R\$ 50 milhões	De R\$ 50 milhões a R\$ 100 milhões	De R\$ 100 milhões a R\$ 200 milhões	De R\$ 200 milhões a R\$ 500 milhões	Acima de R\$ 500 milhões
Interruptores para uso residencial e análogo - uso interno	13%	22%	4%	12%	10%	10%	19%
Interruptores para uso residencial e análogo - uso externo (IP 44 mínimo)	19%	38%	5%	10%	10%	26%	6%
Interruptores para uso industrial	32%	20%	8%	3%	9%	9%	12%
Interruptores para áreas classificadas	29%	26%	5%	9%	3%	-	9%
Minuterias	55%	23%	5%	8%	27%	11%	3%
Sensores de presença	32%	23%	10%	11%	14%	11%	-

Já as tomadas e outros dispositivos mais comercializados são nesta ordem: caixas para interruptores e tomadas (59%), tomadas para sinal em geral (59%), tomadas para uso residencial e análogo (NBR 14136 – uso interno (57%) e tomadas para telefonia (57%). As menos vendidas são tomadas para uso residencial com dispositivo antichoque (30%) e tomadas para áreas classificadas (30%).

#### TOMADAS E OUTROS DISPOSITIVOS MAIS COMERCIALIZADOS



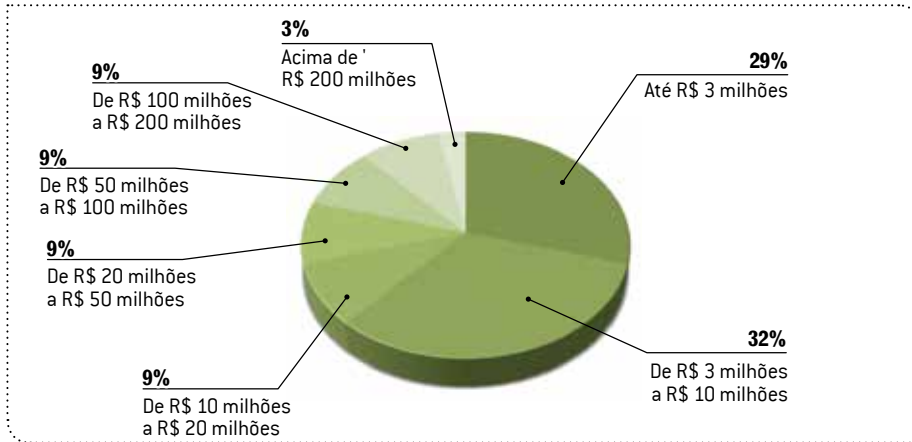
O mercado de tomadas com maior faturamento é o de tomadas para uso residencial e análogo – uso interno. De acordo com a maioria das empresas que compõe este mercado, o faturamento gira entre R\$ 200 milhões e R\$ 500 milhões.

#### Percepção sobre o tamanho anual total dos mercados de tomadas

	Até R\$ 10 milhões	De R\$ 10 milhões a R\$ 30 milhões	De R\$ 30 milhões a R\$ 50 milhões	De R\$ 50 milhões a R\$ 100 milhões	De R\$ 100 milhões a R\$ 200 milhões	De R\$ 200 milhões a R\$ 500 milhões	Acima de R\$ 500 milhões
Tomadas para uso residencial e análogo (NBR 14136) - uso interno	9%	13%	13%	9%	17%	22%	17%
Tomadas para uso residencial e análogo (NBR 14136) - uso externo (IP 44 mínimo)	29%	33%	9%	14%	10%	5%	-
Tomadas para uso industrial (NBR IEC 60309-1)	35%	11%	4%	19%	19%	8%	4%
Tomadas para áreas classificadas	37%	21%	-	21%	17%	4%	-
Caixas para interruptores e tomadas	25%	25%	8%	21%	17%	4%	-

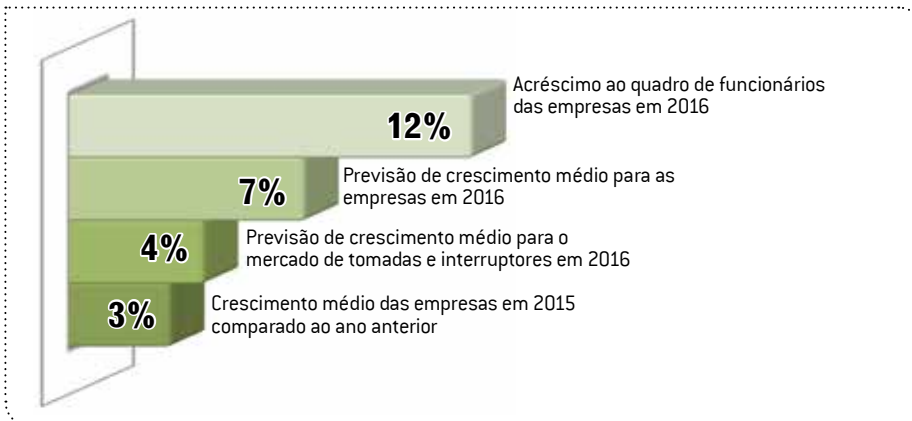
A maioria dos fabricantes e distribuidores de tomadas e interruptores (61%) afirmou que o faturamento bruto total do mercado é de até R\$ 10 milhões.

**FATURAMENTO ANUAL MÉDIO DAS EMPRESAS FABRICANTES E DISTRIBUIDORAS DE TOMADAS E INTERRUPTORES**



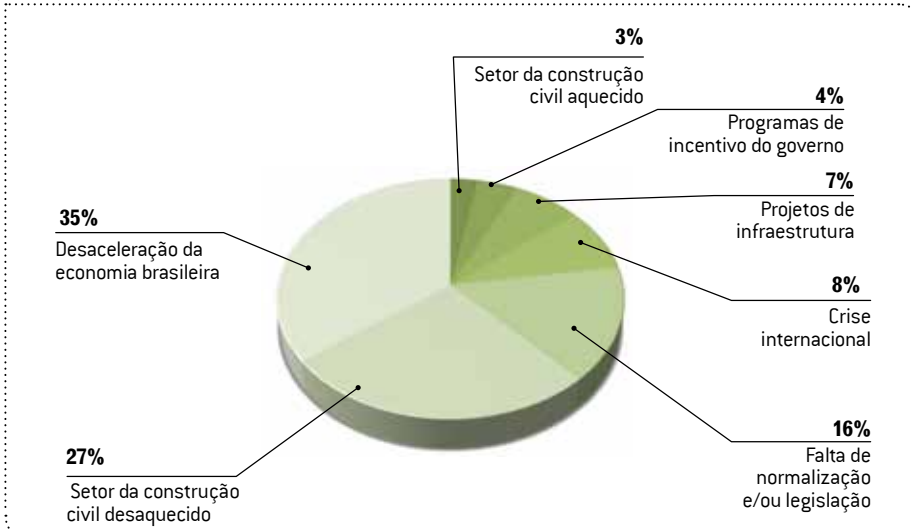
Não obstante o pífio crescimento apresentando no ano passado, 3%, as empresas do mercado de tomadas e interruptores industriais e residenciais mantêm um fio de esperança em dias melhores. Tanto que para 2016 almejam crescer 7%.

**PREVISÕES DE CRESCIMENTO**



O fator que mais impactará a falta de crescimento do mercado de tomadas e interruptores no ano de 2016 é, segundo as empresas pesquisadas, a desaceleração da economia brasileira. Já o quesito que menos terá influência é o aquecimento da construção civil.

**FATORES QUE DEVEM INFLUENCIAR O MERCADO DE TOMADAS E INTERRUPTORES**



Empresa	Telefone	Site	Cidade	Estado	A empresa é		Principal Segmento de atuação			Principal canal de vendas					Certificado ISO		Serviço de atendimento ao cliente por telefone e/ou internet	Programas na área de responsabilidade social	Exporta produtos acabados	Importa produtos acabados	Possui corpo técnico especializado para oferecer suporte aos clientes	Oferece treinamento técnico para os clientes
					Fabricante	Distribuidora	Industrial	Comercial	Residencial	Distribuidores / atacadistas	Revendas / varejistas	Venda direta ao cliente final	Telemarketing	Outros	9001 (qualidade)	14001 (ambiental)						
ABB	0800 012 2500	www.abb.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X	X				X	X	X	X		X	X	X
AGPRS	(48) 3462-3900	www.agprs.com.br	Criciúma	SC		X	X	X			X	X	X		X	X	X	X			X	X
ALPHA	(11) 3933-7540	www.alpha-ex.com.br	São Paulo	SP	X		X			X	X	X			X		X		X	X	X	X
ALUMBRA	(11) 4393-9300	www.alumbra.com.br	São Bernardo do Campo	SP	X		X	X	X	X	X		X		X		X	X	X	X	X	X
APOIO	(11) 3386-7402	www.apoio.ind.br	São Paulo	SP	X				X	X	X						X	X		X	X	X
B-LUX	(11) 2621-4811	www.blux.ind.br	São Paulo	SP	X			X	X	X	X		X		X		X	X			X	X
COMSYSTEL	(11) 4158-8440	www.comsystem.com.br	Yargem Grande Paulista	SP	X		X					X	X		X		X		X	X	X	X
CONEX	(11) 2334-9393	www.conex.ind.br	São Bernardo do Campo	SP	X		X				X	X			X		X	X	X		X	X
D' LIGHT	(11) 2937-4650	www.dlight.com.br	Guarulhos	SP		X	X	X				X	X				X	X			X	X
DNI - KEY WEST	(11) 3933-2120	www.dni.com.br	São Paulo	SP	X			X	X	X			X		X		X		X	X	X	
DUTOPLAST	(11) 2524-9055	www.dutoplast.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X	X				X		X	X	X		X	X
EATON CROUSE HINDS BLINDA	(15) 3353-7070	www.blinda.com.br	Votorantim	SP	X		X			X	X	X			X		X	X	X	X	X	X
ENERBRAS	(41) 2111-3000	www.enerbras.com.br	Campo Largo	PR	X		X	X	X	X	X	X	X				X	X	X	X	X	X
ENGEDUTO	(21) 3325-0406	www.engeduto.com.br	Rio de Janeiro	RJ	X	X	X	X	X		X	X			X	X	X	X			X	X
EXATRON	0800 541 3310	www.exatron.com.br	Porto Alegre	RS	X			X	X	X	X		X		X		X	X	X	X	X	X
EXATRONIC	(11) 3738-3100	www.exatronic.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X	X	X			X		X		X		X	X
FAME	(11) 3478-5600	www.fame.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X	X		X		X		X	X	X		X	X
FINDER	(11) 4223-1550	www.findernet.com	São Caetano do Sul	SP	X		X		X	X					X	X	X	X	X	X	X	X
FLEX AUTOMATION	(11) 2389-2777	www.flexautomation.com.br	São Paulo	SP	X	X			X		X						X		X	X	X	X
FORTLIGHT	(11) 2087-6000	www.fortlight.com.br	Guarulhos	SP	X		X					X		X		X				X	X	X
FOXLUX	(41) 3302-8100	www.grupofoxlux.com.br	Pinhais	PR	X	X	X	X	X	X	X	X			X		X	X		X	X	X
HAGER ELETROMAR	0800 724 2437	www.hager.com.br	Rio de Janeiro	RJ	X			X	X		X	X			X	X	X	X	X	X	X	X
ILUMI	(19) 3572-2299	www.ilumi.com.br	Leme	SP	X			X	X	X	X		X				X	X	X	X	X	X
KACON	(11) 3361-2696	www.kacon.com.br	São Paulo	SP	X	X	X			X	X	X			X	X	X	X		X	X	X
LEGRAND	0800 11 8008	www.legrand.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X	X				X	X	X	X	X	X	X	X
MAGNANI	(54) 4009-5255	www.magnani.com.br	Caxias do Sul	RS		X	X	X	X		X	X	X				X	X			X	X
MAKAP	(41) 3029-4111	www.limpoeletronica.com.br	Almirante Tamandaré	PR	X		X	X	X	X	X	X	X				X				X	X
MAR-GIRIUS	0800 707 3262	www.margirius.com.br	Porto Ferreira	SP	X		X	X	X	X	X				X		X	X	X		X	X

					A empresa é		Principal Segmento de atuação			Principal canal de vendas				Certificado ISO		Serviço de atendimento ao cliente por telefone e/ou internet	Programas na área de responsabilidade social	Exporta produtos acabados	Importa produtos acabados	Possui corpo técnico especializado para oferecer suporte aos clientes	Oferece treinamento técnico para os clientes
					Fabricante	Distribuidora	Industrial	Comercial	Residencial	Distribuidores / atacadistas	Revendas / varejistas	Venda direta ao cliente final	Telemarketing	Outros	9001 (qualidade)						
Empresa	Telefone	Site	Cidade	Estado																	
MICRO-KEY	(11) 5514-6314	www.microkeylimit.com.br	São Paulo	SP	X		X	X			X	X	X		X				X	X	
MULTIWAY	(11) 3437-5600	www.multiwayrod.com.br	São Paulo	SP	X	X	X	X		X	X	X		X	X	X			X	X	
PARCUS DESIGN	(11) 3796-9343	www.parcus.com.br	São Paulo	SP	X			X	X		X	X	X		X				X	X	
PEESA	(11) 3313-4455	www.peesa.com.br	São Paulo	SP	X			X	X	X	X				X	X			X	X	
POLAR	(22) 2015-7777	www.polarmacae.com.br	Macaé	RJ		X		X	X			X			X	X			X	X	
PROAUTO	(15) 3031-7400	www.proautomacao.com.br	Sorocaba	SP	X		X	X		X	X		X		X	X			X	X	
RADIAL	(11) 3576-0299	www.radial.com.br	São Paulo	SP	X		X			X					X	X			X	X	
ROVIMATIC LED	(11) 3814-1143	www.rovimatic.com.br	São Paulo	SP	X	X	X	X	X			X			X				X	X	
SCHNEIDER ELECTRIC	0800 728 9110	www.schneider-electric.com.br/pt/	São Paulo	SP	X		X	X	X	X	X	X	X		X	X	X	X	X	X	
SENUM	(11) 4390-0000	www.gruposenun.com.br	São Bernardo do Campo	SP	X			X	X	X	X				X	X	X	X	X	X	
SIEMENS IRIEL	(51) 3478-9000	www.iriel.com.br	Canoas	RS	X			X	X	X	X				X	X	X	X	X	X	
SIMON BRASIL	(11) 3437-8100	www.simonbrasil.com.br	São Paulo	SP	X			X	X	X	X				X	X		X	X	X	
SOB SCHURTER	(11) 5090-0030	www.sob-brasil.com	São Paulo	SP		X	X					X			X	X			X	X	
SOPRANO	(54) 2109-6363	www.soprano.com.br	Farroupilha	RS	X		X			X	X				X	X	X	X	X	X	
STECK	(11) 2248-7000	www.steck.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X	X				X	X	X	X	X	X	
STRAHL	(11) 2818-3838	www.strahl.com	São Paulo	SP	X		X			X	X				X	X		X	X	X	
SWITERM	(11) 2068-2217	www.switerm.com.br	São Paulo	SP	X		X	X			X	X	X		X				X	X	
WEG	(47) 3276-4000	www.weg.net	Jaraguá do Sul	SC	X		X	X	X	X	X	X	X		X	X	X	X	X	X	



