



Proteção e aterramento

Mercado ainda aguarda a nova edição da ABNT BR 5419, que deve ser publicada no final de 2014.

O mercado de dispositivos e materiais de aterramento terá um desafio nos próximos anos: adequar-se à nova norma ABNT NBR 5419, que trata da proteção de estruturas contra descargas atmosféricas, e cuja previsão é ser publicada no final de 2014. O documento está sendo elaborado pelo Comitê Brasileiro de Eletricidade, Eletrônica, Iluminação e Telecomunicações (Cobei), por meio da Comissão de Estudos (CE) 64.10, que tem coordenação e secretaria dos engenheiros eletricitistas, Jobson Modena e Hélio Sueta, respectivamente.

Na realidade, o texto que ficará pronto ano que vem é uma revisão de um documento já existente, datado de 2005, e que também é denominado ABNT NBR 5419. Suas modificações, no entanto, se baseiam na norma internacional IEC 62305-1 a 4: 2010, da Internacional Electrotechnical Commission (IEC), que é considerada a “norma mãe” da proteção contra descargas atmosféricas.

Assim como o texto internacional, a nova NBR 5419 será dividida em quatro partes, com a seguinte formatação: parte 1: Princípios Gerais; parte 2: Gerenciamento de Risco; parte 3: Danos Físicos às Estruturas e Perigo à Vida; e parte 4; Sistemas Elétrico e Eletrônicos Internos na Estrutura.

No total, serão 31 capítulos e 21 anexos. Este conteúdo fará com que o documento contenha 300 páginas, acréscimo relevante ante às 42 páginas da norma nacional anterior.

Seguindo a estrutura da IEC, a nova versão do documento contemplará assuntos de várias outras normas relacionadas, o que trará uma organização mais global às regras para Sistemas de Proteção Contra Descargas Atmosféricas (SPDA). Além disso, sua divisão em partes, permitirá separar os assuntos de maneira que possam ser mais bem abordados, facilitando uma futura revisão.

O texto conterà ainda partes não existentes no documento de 2005, que devem tornar a norma para este setor mais abrangente e detalhada. Isso, por sua vez, deve acarretar em benefício para os fabricantes que poderão produzir e comercializar produtos mais seguros e de melhor qualidade condizentes com a nova norma.

A publicação da nova norma certamente impactará de forma significativa o setor, mas enquanto isso não acontece, a pesquisa publicada a seguir mostra que a construção civil aquecida é que vem impulsionando este mercado. De acordo com os fabricantes e distribuidores de dispositivos e

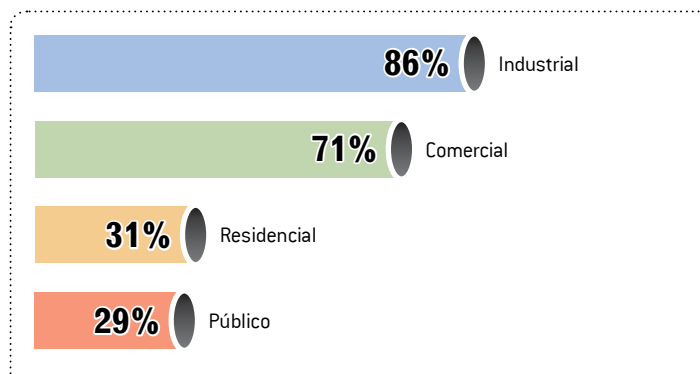
materiais para aterramento que participaram deste estudo, este é um dos principais motivos que justificam o crescimento esperado para 2013.

Outro ponto de destaque neste levantamento diz respeito aos principais produtos do segmento comercializados neste ano. Os dispositivos de proteção contra surtos (DPS), que antes dividiam liderança deste ranking com os cabos, cordoalhas e conectores para aterramento/ ou equipotencialização, com 51%, foram apontados por 71% dos entrevistados como principais produtos vendidos em 2013. O SPDA também teve seu número acrescido, mas de maneira mais tímida, subindo de 35% para 43%. Veja mais informações a seguir.

ESTATÍSTICAS DO MERCADO DE DISPOSITIVOS E MATERIAIS PARA ATERRAMENTO

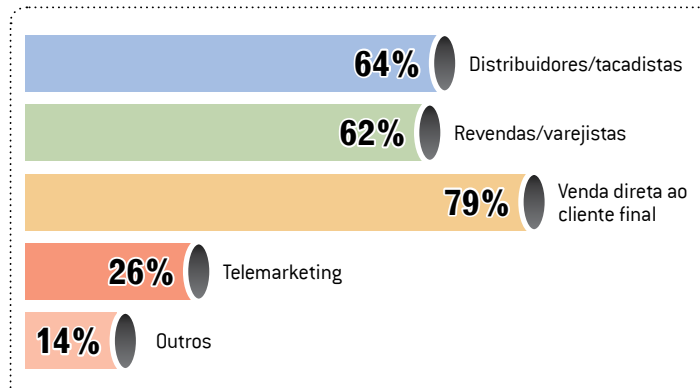
A liderança do setor industrial nas vendas desses produtos subiu ainda mais em relação a 2012 segundo os participantes da pesquisa. Se em 2012, 79% dos entrevistados destacavam o segmento, em 2013 este número passou para 86%. O setor comercial continua na segunda posição, mas teve uma elevação mais relevante ainda, pulando de 57% para 71%.

PRINCIPAIS SEGMENTOS DE ATUAÇÃO



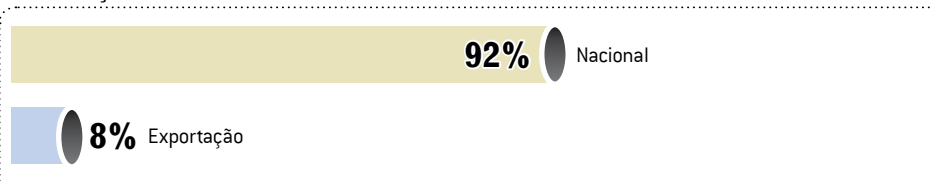
As vendas diretas ao cliente final continuam sendo apontadas como o principal canal de comercialização dos produtos deste segmento. O número quase não mudou em comparação com ano passado, quando 78% dos entrevistados disseram ser esta a forma mais destaca de venda.

PRINCIPAIS CANAIS DE VENDAS



A maioria dos fabricantes e distribuidores que responderam à pesquisa (92%) disse que o segmento é voltado mais para o mercado interno do que para o externo.

BALANÇA COMERCIAL



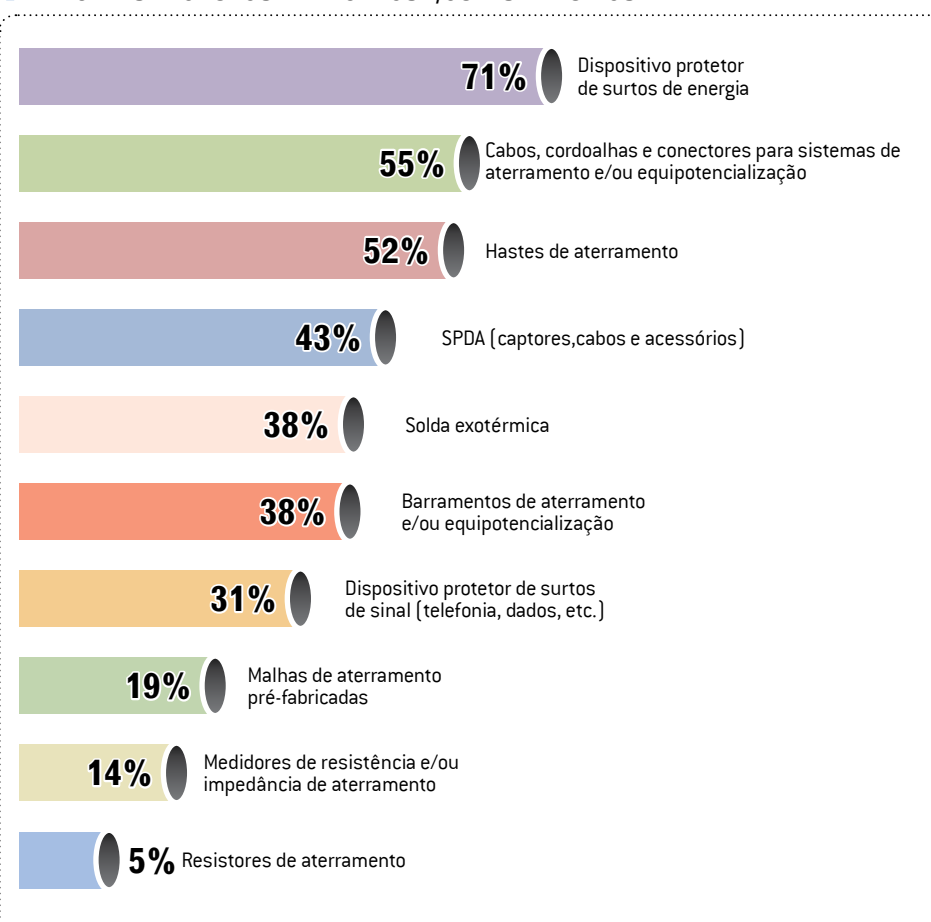
O número de empresa que busca por certificações ISO diminuiu do ano passado para cá, tanto no que diz respeito à ISO 9001, que passou de 57% para 52%, e no que se refere à ISO 4001, cuja porcentagem caiu de 22% para 17%.

CERTIFICAÇÕES ISSO



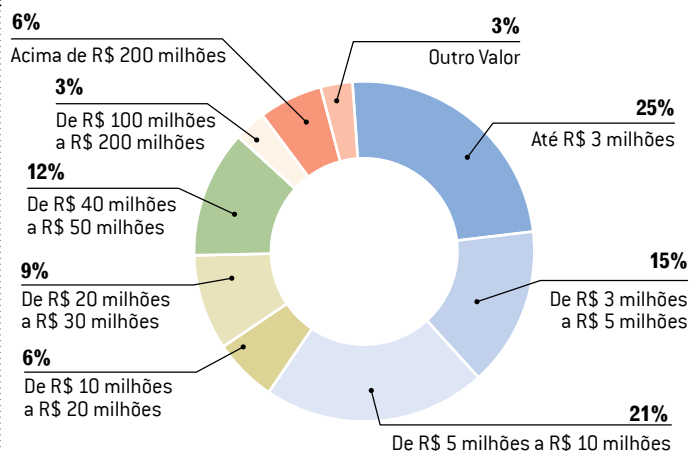
Para 71% dos pesquisados, o DPS continua sendo o produto mais comercializado. Atrás dele, estão os cabos, cordoalhas e conectores para sistemas de aterramento e/ ou equipotencialização (55%), e hastes de aterramento (52%). Em último lugar estão os resistores de aterramento, com 5% dos votos.

PRINCIPAIS PRODUTOS FABRICADOS E/OU DISTRIBUÍDOS



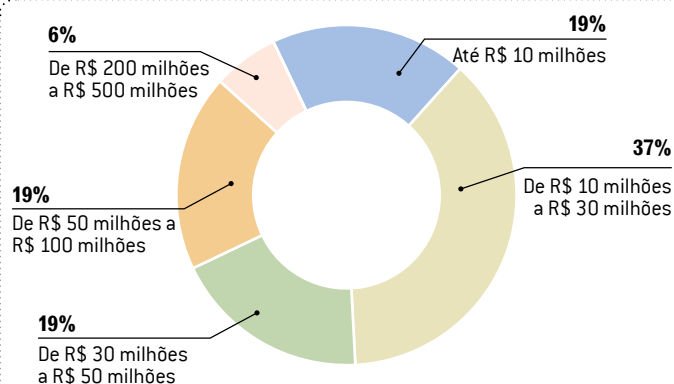
A percepção das empresas em relação ao faturamento anual tornou-se mais otimista de 2012 para 2013. Enquanto no ano anterior 66% dos entrevistados apontavam que o faturamento poderia ser de até R\$ 10 milhões, neste ano, este número caiu para 40%. A porcentagem dos que acreditam em um faturamento anual de R\$ 10 milhões a R\$ 20 milhões passou de 11% para 21%.

FATURAMENTO BRUTO ANUAL DAS EMPRESAS EM 2012

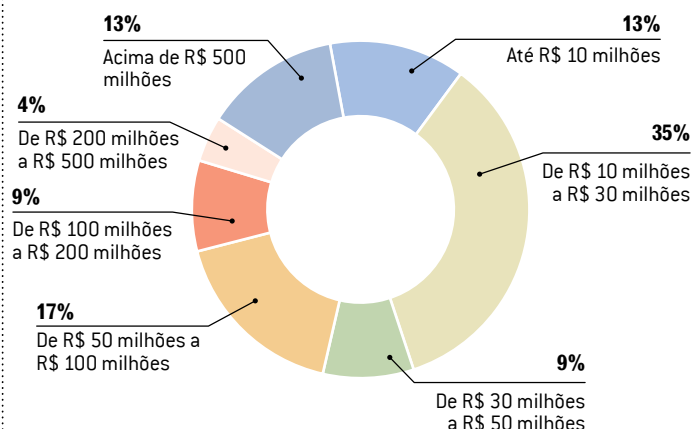


Nos gráficos a seguir, é possível acompanhar a percepção das empresas quanto ao tamanho do mercado anual total dos principais produtos comercializados. A projeção dos entrevistados mostrou-se mais comedida. Em 2012, a maioria apontava um volume de negócios de até R\$ 50 milhões. Neste ano, a estimativa é de que o tamanho fique entre R\$ 10 milhões e R\$ 30 milhões.

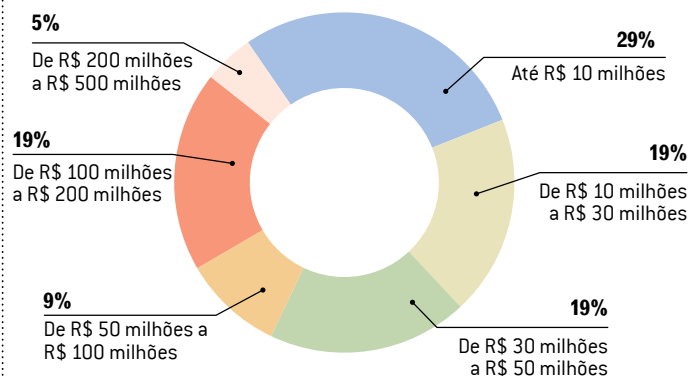
DISPOSITIVO PROTETOR DE SURTOS DE SINAL (TELEFONIA, DADOS, ETC.)



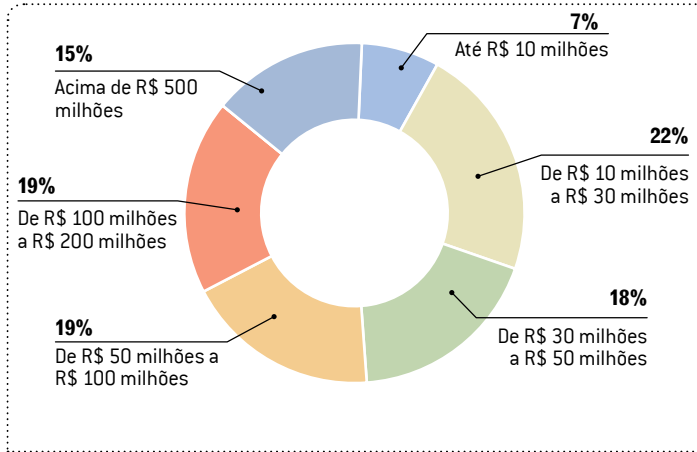
SPDA (CAPTORES, CABOS E ACESSÓRIOS)



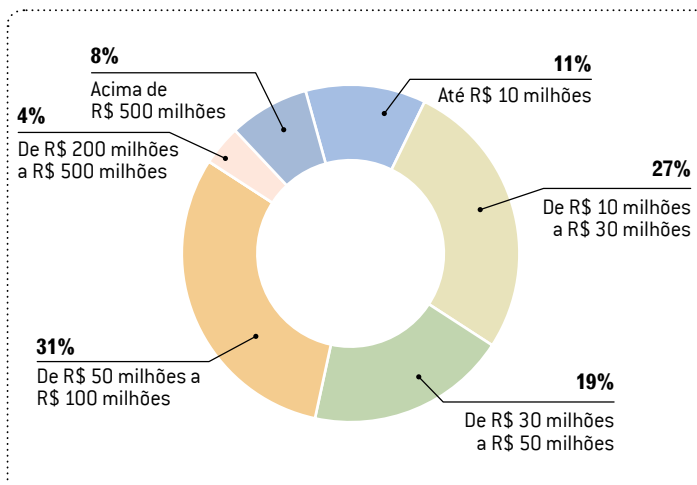
DISPOSITIVO PROTETOR DE SURTO DE ENERGIA



■ CABOS, CORDOALHAS E CONECTORES PARA SISTEMAS DE ATERRAMENTO E/OU EQUIPOTENCIALIZAÇÃO

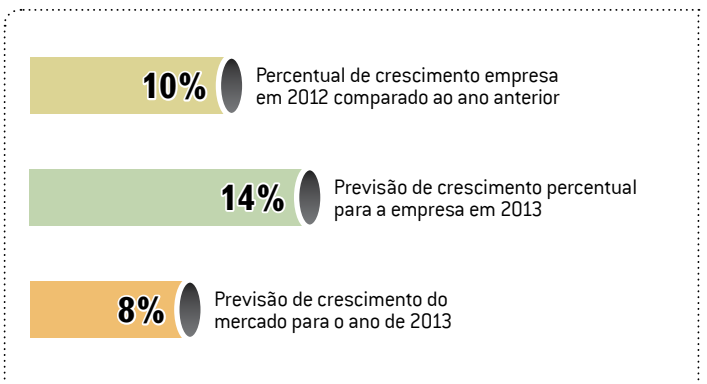


■ HASTES DE ATERRAMENTO



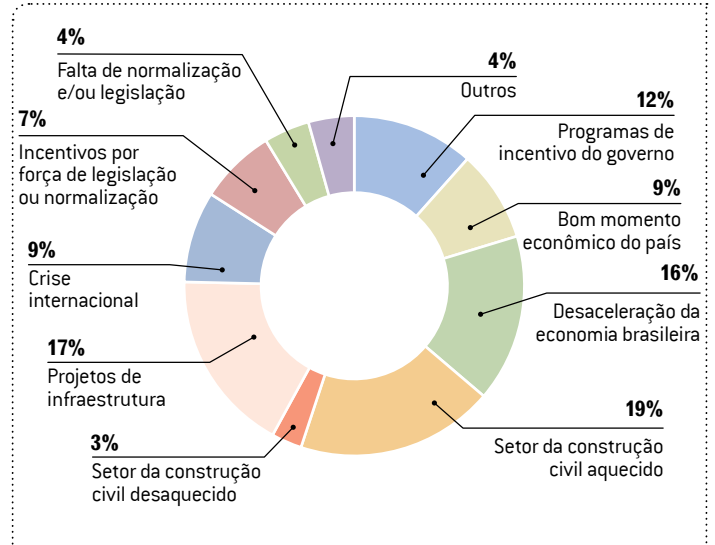
Em média, as empresas que responderam à pesquisa apresentaram um crescimento de 14%. Em relação a 2013, a expectativa é de que a elevação dos negócios das companhias seja de 10% e o crescimento do mercado seja de 8%.

■ PREVISÕES DE CRESCIMENTO



Ante diversos aspectos que podem impactar o crescimento do mercado de dispositivos e materiais de aterramento, a maioria das empresas pesquisadas apontou o aquecimento do setor da construção civil como grande impulsionador do segmento.

■ FATORES QUE DEVEM INFLUENCIAR O CRESCIMENTO DO MERCADO



EMPRESA	Telefone	Site	Cidade	Estado	A empresa é		Principal segmento					Canal de Vendas				Atendimento ao cliente por telefone e/ou internet	Certificado ISO 9001	Certificado ISO 14001	Programas na área de responsabilidade social
					Fabricante	Distribuidora	Industrial	Comercial	Residencial	Público	Distribuidores / atacadista	Revendas / varejistas	Venda direta ao cliente final	Telemarketing	Outros				
ABACO PROJETOS E SERVICOS	31 3481 1890	www.abacoprojetos.com.br	BELO HORIZONTE	MG	X	X	X	X	X	X	X			X	X	X		X	
ABB	0800 014 9111	www.abb.com.br	SÃO PAULO	SP	X		X	X		X	X			X	X	X		X	
APLIC ENGENHARIA	19 3241 0051	www.aplicengenharia.com.br	CAMPINAS	SP		X		X	X					X	X				
BURNDY	11 5515 7228	www.burndy.com	SÃO PAULO	SP	X		X				X	X			X	X	X	X	
CLAMPER	31 3689 9540	www.clamper.com.br	LAGOA SANTA	MG	X		X	X						X	X				
DISKMATEL	31 3742 2503	-	OURO BRANCO	MG		X	X	X	X					X				X	
ELETROMAR	21 3504 9516	www.eletromar.com.br	RIO DE JANEIRO	RJ	X		X				X				X	X	X	X	
ELOS	41 3383 9290	www.elos.com.br	SÃO JOSE DOS PINHAIS	PR	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X				
EMBRAMAT	11 2098 0371	www.embramatatensao.com.br	SÃO PAULO	SP		X	X	X		X				X	X				
EMBRASPEC	16 3877 5510	www.embrastec.com.br	RIBEIRAO PRETO	SP	X		X	X			X	X			X				
ERICO DO BRASIL	11 3623 4333	www.erico.com	SÃO PAULO	SP	X		X			X	X	X	X		X	X		X	
EXATRON	0800 541 3310	www.exatron.com.br	PORTO ALEGRE	RS	X		X	X	X		X	X	X	X	X	X			
EXOSOLDA-A PERFEITA CONEXÃO	11 3951 7120	www.exosolda.com.br	SÃO PAULO	SP	X	X	X	X			X	X	X	X	X			X	
FASORIAL QUADROS ELETRICOS	11 5058 1583	www.fasorial.com.br	SÃO PAULO	SP	X		X	X						X					
FASTWELD	11 2425 7180	www.fastweld.com.br	GUARULHOS	SP	X		X			X	X	X	X		X	X		X	
FINDER	11 2147 1550	www.findernet.com	SÃO CAETANO DO SUL	SP	X		X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
GRUPO INTELLI	16 3820 1500	www.grupointelli.com	ORLÂNDIA	SP	X					X	X	X		X	X	X		X	
IDEAL ENGENHARIA	11 3287 0622	www.idealengenharia.com.br	BAURU	SP	X	X	X	X	X		X	X	X					X	
INCESA	17 3279 2600	www.incesa.com.br	OLÍMPIA	SP	X		X	X	X	X	X	X	X	X	X			X	
INTELLI STORM	16 3726 6555	www.proenergysafety.com.br	ORLÂNDIA	SP	X			X			X				X			X	
KIT ACESSÓRIOS	21 2290 1588	www.kitacessorios.com.br	RIO DE JANEIRO	RJ	X		X	X			X	X	X	X	X			X	

EMPRESA	Telefone	Site	Cidade	Estado	A empresa é		Principal segmento					Canal de Vendas				Atendimento ao cliente por telefone e/ou internet	Certificado ISO 9001	Certificado ISO 14001	Programas na área de responsabilidade social
					Fabricante	Distribuidora	Industrial	Comercial	Residencial	Público	Distribuidores / atacadista	Revendas / varejistas	Venda direta ao cliente final	Telemarketing	Outros				
LIMPO ELETRÔNICA	41 3029 4111	www.limpoelettronica.com.br	CURITIBA	PR	X					X					X				
MAGNET	11 4176 7877	www.mmmagnet.com.br	SÃO BERNARDO DO CAMPO	SP	X		X	X				X	X	X		X			
MAXXWELD	41 3383 9120	www.maxxweld.com.br	SÃO JOSE DOS PINHAIS	PR	X		X					X	X	X		X	X	X	
MEGABRAS	11 5641 8111	www.megabras.com.br	SÃO PAULO	SP	X	X	X	X				X	X			X	X	X	
MINIPA DO BRASIL LTDA.	11 5078 1850	www.minipa.com.br	SÃO PAULO	SP	X							X	X			X	X		
MONTAL	31 3476 7675	www.montal.com.br	BELO HORIZONTE	MG	X			X						X		X			
OBO BETTERMANN	15 3335 1382	www.obo.com.br	SOROCABA	SP	X		X					X		X			X	X	
PARAKLIN PARA-RAIOS	11 3948 0042	www.paraklin.com.br	SÃO PAULO	SP	X		X	X	X	X		X	X	X	X	X			
PARATEC	11 3641 9063	www.paratec.com.br	SÃO PAULO	SP	X		X	X				X	X	X	X	X		X	
PHOENIX CONTACT	11 3871 6400	www.phoenixcontact.com.br	SÃO PAULO	SP	X		X					X	X	X		X	X	X	
PROEX RIO	21 2195 9244	www.proexrio.com.br	RIO DE JANEIRO	RJ		X	X	X	X					X		X	X	X	
PROVITEL	11 2239 1484	www.provitel.com.br	SÃO PAULO	SP		X	X	X					X	X		X		X	
QEMC	21 2257 3342	www.qemc.com.br	RIO DE JANEIRO	RJ		X	X								X				
RAYCON	11 3994 1906	www.raycon.com.br	SÃO PAULO	SP	X		X	X				X	X	X	X	X		X	
REATIVA SERVICE	42 3222 3500	www.reativa.com	PONTA GROSSA	PR		X	X						X			X		X	
REYMASTER MATERIAIS ELÉTRICOS	41 3021 5000	www.reymaster.com.br	CURITIBA	PR		X	X	X					X	X		X	X	X	
SCHNEIDER ELECTRIC	11 2165 5400	www.schneider-electric.com	SÃO PAULO	SP	X		X	X	X	X		X	X	X		X	X	X	
SIEMENS	0800 11 9484	www.siemens.com.br	SÃO PAULO	SP	X		X	X	X			X	X	X		X	X	X	
TERMOTÉCNICA PARA RAIOS	31 3308 7000	www.tel.com.br	BELO HORIZONTE	MG	X	X	X	X				X	X	X		X			
WEIDMÜLLER CONEXEL	11 4366 9600	www.weidmuller.com.br	SÃO BERNARDO DO CAMPO	SP	X		X					X	X	X		X	X		
WIREX	11 2191 9400	www.wirex.com.br	DIADEMA	SP	X		X	X				X	X	X		X	X	X	

