



Mercado de aterramento

Fabricantes e distribuidores de equipamentos para aterramento, que, em 2015, pouco sentiram as consequências da crise econômica, mostram-se menos otimistas e projetam crescimento negativo para o mercado neste ano

A publicação em 2015 da revisão da ABNT NBR 5419, em suas quatro partes, que trata dos Sistemas de Proteção contra Descargas Atmosféricas (SPDA), contribuiu para movimentar o mercado de aterramento no ano passado. Foi um dos fatores que impulsionou o setor e permitiu que as empresas deste segmento apresentassem crescimento médio de 9% em 2015 na comparação com o ano anterior. Ocorre que, para 2016, o entusiasmo já não é mais o mesmo e as empresas que participaram desta pesquisa projetam fechar o ano com crescimento médio de apenas 1%. Já o mercado como um todo deve encerrar o ano negativo, com decréscimo médio de

-2%. Considerando as baixas projeções, as empresas mais demitiram do que contrataram. No entanto, o saldo ainda é positivo: na média, houve acréscimo de 2% ao quadro de funcionários das companhias que responderam a este estudo.

Os dados foram constatados na pesquisa exclusiva realizada pela revista O Setor Elétrico com fabricantes e distribuidores de equipamentos para aterramento e que é publicada nas páginas a seguir.

Questionadas quanto aos segmentos de atuação, as empresas afirmaram que a indústria e o comércio continuam sendo os principais clientes. Nessa mesma pesquisa realizada há um ano, 92% e 68% dos

entrevistados disseram comercializar seus produtos com mais intensidade nas áreas industrial e comercial, respectivamente. Neste ano, os índices foram atualizados para 91% e 72%.

No que diz respeito à certificação ISO, os números se mantiveram praticamente os mesmos. Na pesquisa de 2015, 60% das empresas declararam ter a ISO 9001 e 24% a ISO 14001. Já no levantamento deste ano, 56% dos entrevistados disseram contar com a certificação de gestão da qualidade e 25% com a de gestão ambiental.

A pesquisa traz ainda diversos outros dados a respeito das empresas que participaram do estudo, assim como suas

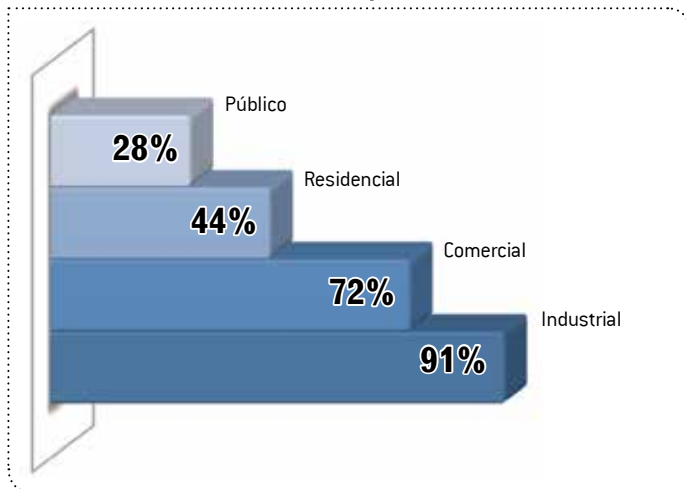
previsões e conclusões sobre os números do mercado de aterramento. O leitor encontrará informações sobre atendimento ao cliente, certificações, importação, exportação, treinamento, manutenção, atendimento técnico especializado e produtos e serviços oferecidos.

Confira a pesquisa na íntegra:

Análise do mercado brasileiro de materiais para aterramento

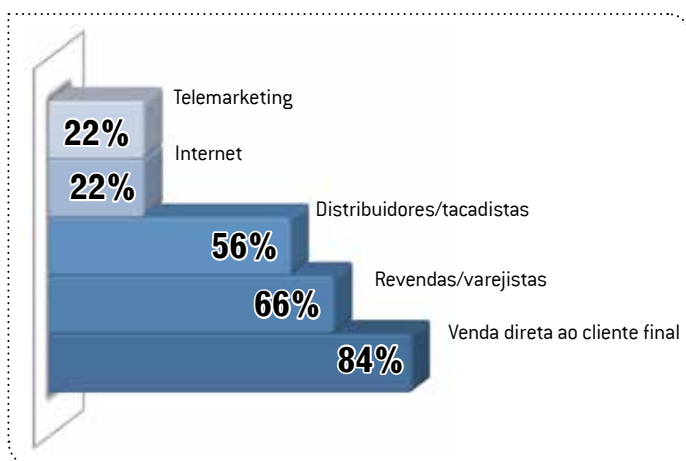
Indústrias e comércios continuam sendo os principais segmentos de atuação das empresas que compõem o mercado brasileiro de materiais para aterramento. Nessa mesma pesquisa realizada há um ano, 92% e 68% dos entrevistados afirmaram comercializar seus produtos com mais intensidade nas áreas industrial e comercial, respectivamente. Neste ano, os índices foram atualizados para 91% e 72%.

PRINCIPAIS SEGMENTOS DE ATUAÇÃO



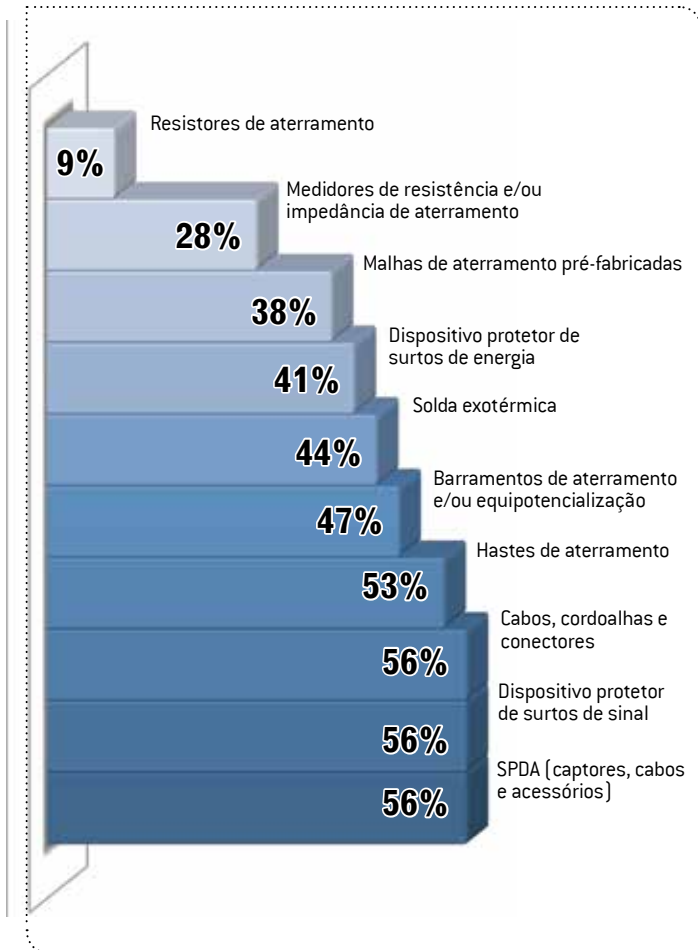
Diferentemente do que foi constatado na pesquisa anterior, em que as vendas diretas ao cliente final e os distribuidores/atacadistas eram os meios mais empregados para comercialização dos produtos, neste ano, as vendas diretas e as revendas/varejistas despontaram como os meios mais utilizados. O canal de vendas diretas ao cliente final foi apontado por 84% das empresas e as revendas tendo sido mencionadas por 66% das pesquisadas.

PRINCIPAIS CANAIS DE VENDAS



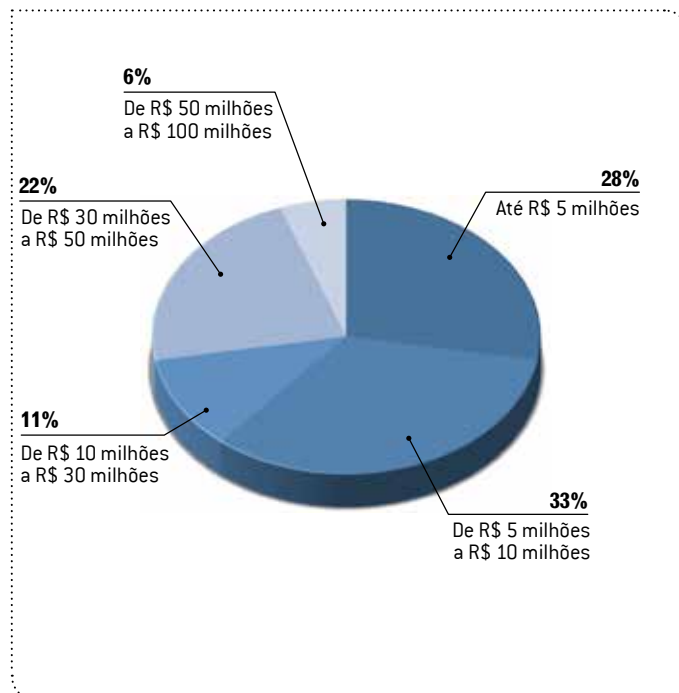
Dispositivos e acessórios para Sistemas de Proteção contra Descargas Atmosféricas (SPDA), cabos cordoalhas e conectores, e dispositivos protetores de surtos ocupam o primeiro lugar no ranking dos produtos para aterramento mais comercializados. Isso foi apontado por 56% das empresas que participaram deste levantamento. Confira outros produtos também mencionados

PRINCIPAIS PRODUTOS COMERCIALIZADOS PELAS EMPRESAS



Para se ter uma ideia do porte das empresas que compõem o mercado de equipamentos para aterramento, perguntamos a elas sobre o seu faturamento em 2015. A maioria delas, 61%, apresentou faturamento de até R\$ 10 milhões no ano passado.

FATURAMENTO MÉDIO ANUAL DAS EMPRESAS EM 2014



A seguir, publicamos, no formato de uma tabela, as opiniões das empresas pesquisadas a respeito do tamanho total de alguns nichos de mercado. No caso, por exemplo, do mercado de medidores de resistência e/ou impedância de aterramento, 80% das companhias que participaram deste estudo acreditam que este segmento fature anualmente até R\$ 20 milhões. O mesmo acontece com o mercado de resistores de aterramento, cuja maioria (67%) das pesquisadas entendem que este setor apresenta resultados anuais até este valor.

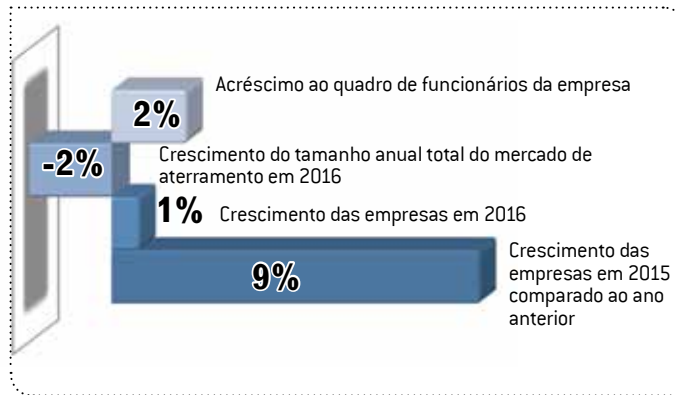
PERCEÇÃO SOBRE O TAMANHO ANUAL DE ALGUNS NICHOS DE MERCADO

	Até R\$ 20 milhões	De R\$ 20 milhões a R\$ 50 milhões	De R\$ 50 milhões a R\$ 100 milhões	De R\$ 100 milhões a R\$ 200 milhões	De R\$ 200 milhões a R\$ 500 milhões	Acima de R\$ 500 milhões
SPDA (captors, cabos e acessórios)	14%	36%	36%	0	14%	0
Medidores de resistência e/ou impedância de aterramento	80%	10%	0	0	10%	0
Resistores de aterramento	67%	11%	11%	0	11%	0
Hastes de aterramento	15%	31%	31%	15%	8%	0
Cabos, cordoalhas e conectores para sistemas de aterramento e/ou equipotencialização	14%	29%	29%	7%	21%	0
Dispositivo protetor de surtos de energia	25%	25%	25%	9%	8%	8%

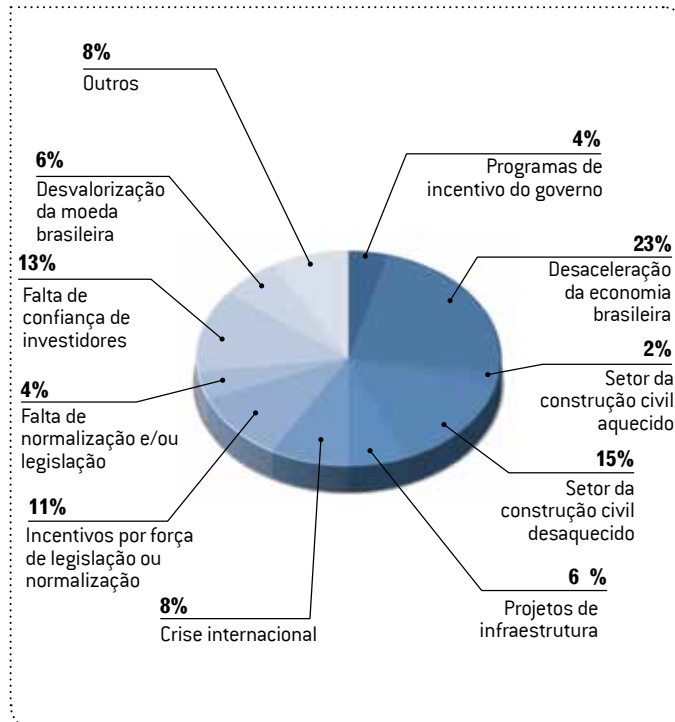
Os prognósticos das empresas fabricantes e distribuidoras de equipamentos de aterramento para o fechamento de 2016 não são os mais otimistas. As entrevistadas acreditam que este mercado, como um todo, deve encerrar o ano negativo, com decréscimo médio de -2%. As empresas, que apresentaram um crescimento médio de 9% em 2015 comparado ao ano anterior, não devem repetir o feito neste ano. A expectativa é fechar 2016 com crescimento médio de apenas 1%. Tendo em vista as baixas estimativas, as empresas mais demitiram do que contrataram. No entanto, o saldo ainda é positivo: na média, houve acréscimo de 2% ao quadro de funcionários das companhias que responderam a este estudo.

Em um ano, pouco mudou no que diz respeito à influência dos fatores externos no desempenho deste mercado. A maior parte dos entrevistados, assim como registrou-se no ano passado, indicou a desaceleração da economia como o fator que mais vem afetando este setor neste ano. A falta de confiança de investidores aparece como o segundo fator mais preocupante, tendo sido apontada por 15% das companhias.

PREVISÕES DE CRESCIMENTO



FATORES QUE INFLUENCIARAM (POSITIVA OU NEGATIVAMENTE) O MERCADO DE ATERRAMENTO EM 2014



EMPRESA	Telefone	Site	Cidade	Estado	A empresa é		Principal segmento					Canal de Vendas					Atendimento ao cliente por telefone e/ou internet	Certificado ISO 9001	Certificado ISO 14001	Programas na área de responsabilidade social	
					Fabricante	Distribuidora	Industrial	Comercial	Residencial	Público	Distribuidores / atacadista	Revendas / varejistas	Venda direta ao cliente final	Telemarketing	Internet	Outros					
ABB	(11) 98514-5432	www.abb.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X		X	X				X	X	X	X	X
ALPHA EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS	(11) 3933-7533	www.alpha-ex.com.br	São Paulo	SP	X		X							X				X	X		X
BARBOSA & ANDRADE	(31) 3551 6351	www.barbosandrade.com.br	Ouro Preto	MG		X	X							X				X			X
BELGO BEKAERT ARAMES	0800 727 2000	www.belgobekaert.com.br	Contagem	MG	X		X	X		X		X	X	X				X	X	X	X
CELTRE MATERIAIS ELETRICOS	(34) 3671-2488	celtreletrica@yahoo.com.br	RIO PARANAIBA/IBIA/SÃO GOTARDO	MG		X	X	X	X			X	X	X				X			X
CLAMPER	0800 703 0555	www.clamper.com.br	Lagoa Santa	MG	X		X	X	X			X	X	X	X			X	X		
CONDUMAX FIOS E CABOS ELÉTRICOS	0800 701 3701	www.condumax.com.br	Olimpia	SP	X		X	X	X			X	X	X	X		X	X	X		X
D' LIGHT	(11) 2937-4650	www.dlight.com.br	GUARULHOS	SP		X	X	X	X	X		X	X	X	X			X			X
ELETROTRAFO	(43) 3520-5000	www.eleetrorafo.com.br	CORNELIO PROCOPIO	PR		X	X	X	X			X	X	X				X			X
EMBRAMAT	(11) 2098.0371	www.embramatatensao.com.br	São Paulo	SP		X	X	X				X	X	X	X			X			X
EXATRON	0800 541 3310	WWW.EXATRON.COM.BR	Porto Alegre	RS	X			X	X			X	X		X			X	X		X
EXSUPER	(15) 4062 9447	www.exsuper.com.br	Tietê	SP	X		X					X	X		X	X		X	X		
FASTWELD	(11) 2425-7180	WWW.FASTWELD.COM.BR	GUARULHOS	SP	X		X				X	X		X				X	X		X
FINDER	(11) 2147-1550	WWW.FINDERNET.COM	SAO CAETANO DO SUL	SP	X		X	X	X	X		X	X	X			X	X	X	X	X
IDEAL ENGENHARIA	(11) 3287-0622	www.idealengenharia.com.br	São Paulo	SP	X		X	X	X	X		X	X					X			X
INCESA	(17) 3279-2600	www.incesa.com.br	Olimpia	SP	X		X	X	X	X		X	X					X	X		X
INSTRUTHERM INSTRUMENTOS DE MEDIÇÃO	(11) 2144-2800	WWW.INSTRUTHERM.COM.BR	São Paulo	SP	X	X	X					X	X		X			X			X
INTELLI STORM	(16) 3826-1411	www.intellistorm.com.br	ORLANDIA	SP	X		X	X				X	X	X	X	X		X			X
LEGRAND	(11) 5644-2508	www.legrand.com.br	São Paulo	SP	X			X	X			X					X	X	X	X	X
LPM	(11) 3976-1636	www.lpmmil.com.br	São Paulo	SP		X	X						X					X			
MAGNET	(11) 4176-7878	www.mmmagnet.com.br	S.BERNARDO DO CAMPA	SP	X		X	X	X			X	X					X			
MAXXWELD	(41) 3383-9120	www.maxxweld.com.br	São José dos Pinhais	PR	X		X						X			X		X	X		X
MEGABRAS	(11) 3254-8111	www.megabras.com	São Paulo	SP	X		X					X			X			X	X		X
MERSEN DO BRASIL	(11) 2348-2360	www.mersen.com	Cabreúva	SP	X		X	X		X		X	X	X				X	X		
MONTAL PARA-RAIOS	(31) 3476-7675	www.montal.com.br	BELO HORIZONTE	MG	X	X	X	X					X		X			X			
OBO BETTERMANN	(15) 3335-1382	www.obo.com.br	Sorocaba	SP	X	X	X	X					X					X	X	X	X
PARAENG	(31) 3394-7433	www.paraeng.com.br	Contagem	MG	X	X	X	X	X			X	X		X			X			
PARATEC	(11) 3641-9063	www.paratec.com.br	São Paulo	SP	X		X					X	X	X				X			X
PENTAIR EQUIPMENT PROTECTION	(11) 3623-4333	https://www.erico.com/	São Paulo	SP	X		X	X				X	X	X				X	X	X	X
PHOENIX CONTACT	(11) 3871-6400	www.phoenixcontact.com.br	São Paulo	SP	X		X					X	X					X	X	X	X
TE CONNECTIVITY	(11) 2103-6095	www.te.com/energy	São Paulo	SP	X		X	X	X	X		X	X	X				X	X	X	X
TERMOTÉCNICA PARA-RAIOS	(31) 3308-7000	www.tel.com.br	Belo Horizonte	MG	X		X	X		X		X	X	X	X		X	X			X

